

plexus



PLAN DE COMPENSACIÓN

8 maneras de obtener ingresos a medida que desarrollas tu negocio de Plexus®

Plan de compensación de Plexus®

**¡Descubre una oportunidad gratificante para
compartir Esperanza, Salud y Felicidad!**

Estos son los beneficios increíbles que te harán amar este plan...

- Es fácil de entender cómo generar ingresos.
- Te recompensa por desarrollar una base sólida de clientes leales.
- Ofrece oportunidades de ganancias diversificadas.
- Paga cada mes un 50% -garantizado- del volumen comisionable de la compañía.
- Te da incentivos adicionales por asumir un rol de liderazgo.
- Paga tanto semanal como mensualmente.
- Paga hasta 7 niveles hacia abajo.
- Ofrece a los Embajadores de la Marca la oportunidad de obtener ganancias sobre las ventas mundiales de la compañía.

Cómo calificar para los diferentes rangos de logro de Plexus®:

Estos rangos de logro se describen en orden de progreso. Para ganar puntos, bonos y comisiones, todos los Embajadores de la Marca deben ser Embajadores de la Marca calificados, de acuerdo con las siguientes definiciones:

- 1) Tu Membresía Anual de Plexus (MAP) debe estar pagada y al día.
- 2) Tienes al menos 100 en Volumen Personal (VP) antes de la fecha de finalización del ciclo mensual o eres un nuevo Embajador de la Marca que compró un paquete de bienvenida dentro de ese mes.

Importante: Los Clientes VIP pueden recibir un crédito de producto por referir a otros Clientes VIP o Clientes Minoristas; sin embargo, no podrán ganar comisiones a menos que realicen una actividad de desarrollo del negocio y acepten los Términos y condiciones del Embajador de la Marca.

1. Embajador de la Marca

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.

Como Embajador de la Marca calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tu nivel de pago 1.

2. Embajador de la Marca Senior

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 2 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.

Como Embajador de la Marca Senior calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-3.

3. Embajador de la Marca Plata

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 3 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.

Como Embajador de la Marca Plata calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-5.

4. Embajador de la Marca Plata Senior

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 3 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 50 puntos en tu organización y 10 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Plata Senior calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-5.

5. Embajador de la Marca Oro

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 3 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 100 Puntos Plexus en tu organización y 15 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Oro calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-5.

6.Embajador de la Marca Oro Senior

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 3 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 250 Puntos Plexus® en tu organización y 40 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Oro Senior calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-6.

7.Embajador de la Marca Rubí

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 4 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 500 Puntos Plexus en tu organización y 100 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Rubí calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-6.

8.Embajador de la Marca Rubí Senior

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 5 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 750 Puntos Plexus en tu organización y 150 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Rubí Senior calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-7.

9.Embajador de la Marca Esmeralda

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 6 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 1500 Puntos Plexus en tu organización y 375 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Esmeralda calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-7.

10. Embajador de la Marca Zafiro

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 6 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 3000 Puntos Plexus en tu organización y 750 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Zafiro calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-7.

11. Embajador de la Marca Diamante

- 1) Eres un Embajador de la Marca calificado.
- 2) Tienes al menos 7 Clientes VIP y/o Embajadores de la Marca calificados patrocinados personalmente con 100 VP o más y/o que compraron un paquete de bienvenida ese mes.
- 3) Tienes un total de 4500 Puntos Plexus® en tu organización y 1125 de esos puntos no provienen de tu Pierna Principal.

Como Embajador de la Marca Diamante calificado, eres elegible para ganar Puntos Plexus en tus niveles de pago 1-7.

Otros detalles de la calificación:

Los ciclos semanales ocurren de las 12:00 a. m. Horario del este (ET) del domingo hasta las 11:59 p. m. ET del sábado.

Los ciclos mensuales ocurren de las 12:00 a. m. ET del 1.º hasta las 11:59 p. m. ET del último día del mes.

Si no calificas, no podrás cobrar los bonos y comisiones. Las comisiones se comprimirán y se dirigirán a Embajadores de la Marca calificados en tu línea ascendente.

Devoluciones, reembolsos y cambios

Si no te encuentras satisfecho con un producto comprado de Plexus, puedes devolver el producto para un reembolso completo mediante una notificación al Centro de Relaciones del Embajador de la Marca dentro de 60 días de la fecha de compra. Un agente te ayudará con los procedimientos adecuados a fin de procesar tu reembolso. Recuerda que la política de devolución se creó, en parte, para permitir que los Embajadores de la Marca prueben los productos de Plexus. En consecuencia, los Embajadores de la Marca están limitados a una solicitud de reembolso por producto, salvo cuando un producto se recibe dañado o defectuoso. Los avances de rango en el Plan de Compensación de Plexus, las bonificaciones o las asignaciones recibidas como resultado de estas compras se revertirán y la cantidad se descontará del reembolso del Embajador de la Marca. Además de nuestro reembolso de dinero de 60 días, Plexus hará la recompra de todo inventario actualmente comerciable dentro de los 12 meses a partir de la decisión de un Embajador de la Marca de rescindir, menos un costo de reabastecimiento de \$15. Para conocer más detalles, consulta la Política de Recompra en nuestras Políticas y Procedimientos.

Maneras de generar ingresos con el Plan de Compensación de Plexus®

1. Comisiones de ventas al por menor

Al convertirte en un Embajador de la Marca Plexus calificado, puedes ganar generosamente a través del programa de Comisiones de ventas al por menor. No es necesario desarrollar una equipo. Como Embajador de la Marca, tendrás tu propio sitio web personalizado de Plexus y podrás comprar productos con un 25% de descuento sobre el precio minorista. Podrás ofrecer a tus Clientes Minoristas dos opciones:

- 1) Comprar en línea a través de tu sitio web personalizado usando una forma de pago aceptada.
- 2) Comprar directamente del inventario que tengas disponible.

Todas las compras de productos realizadas en línea por ti o por los Clientes Minoristas que estén asociadas con tu número de Embajador de la Marca generan Volumen Personal (VP). **Las compras realizadas por los Clientes VIP no serán consideradas para tu VP. A medida que aumenta tu VP mensual, aumenta el porcentaje de tus comisiones por ventas minoristas.** Las comisiones se pagan por todo el VP que **supere** tus primeros 100 VP en ese mes.

Cómo se calculan las comisiones de ventas al por menor:

VP total del período de pago	Porcentaje ganado
101 a 499	15% (del VP remanente después de los primeros 100 VP)
500 en adelante	25% (del VP remanente después de los primeros 100 VP)

Este es un ejemplo que ilustra cómo funcionaría:

Tus compras mensuales generan 600 VP. Al final del mes, el tener más de 500 VP te pone en el nivel de ganancias del 25%. Esto aplica a todo VP después de los primeros 100 VP.

Aquí está el detalle:

600 VP – 100 VP = 500 VP sobre los cuales ganarías.
500 VP x 25% = **\$125** sería tu comisión de ventas al por menor.

También podrías obtener comisiones minoristas sobre las ventas que realices directamente del inventario que puedas tener disponible.

Compras \$200 de productos. Al revender los productos al precio minorista sugerido de \$245, obtendrás una ganancia adicional de **\$45**.

Combinando las dos cantidades, ganarías:

Comisión de ventas al por menor	\$125
Ganancias por ventas minoristas	\$45
Ganancias totales del mes	\$165

2. Bono por Logro -de una vez-

Plexus® te dará un Bono por Logro -de una vez- la primera vez que alcances y cobres uno de los siguientes rangos:

Embajador de la Marca Plata	\$100
Embajador de la Marca Plata Senior	\$150
Embajador de la Marca Oro	\$250
Embajador de la Marca Oro Senior	\$350
Embajador de la Marca Rubí	\$500
Embajador de la Marca Rubí Senior	\$750

Los niveles de rango se determinan al final del mes, sin importar los niveles alcanzados durante el mes.

Importante: Los Bonos por Logro -de una vez- se pagan con el ciclo de comisión mensual en el cual el Embajador de la Marca alcanzó el nivel designado.

3. Bono de Desarrollo de Negocio (BDN) (BDN)

El Bono de Desarrollo de Negocio se paga al Embajador de la Marca por nuevas inscripciones en su línea descendente que haya comprado un paquete de bienvenida dentro de los 30 días de la inscripción. Por la compra de un paquete de bienvenida de \$112 o \$192, se distribuyen \$25 y \$30 respectivamente a los Embajadores de la Marca calificados en línea ascendente como un BDN 2 niveles hacia arriba. Por la compra de un paquete de bienvenida de \$212 o \$292, se distribuyen \$50 y \$55 a los Embajadores de la Marca calificados en línea ascendente como un BDN 4 niveles hacia arriba. Todas las compras de paquetes de bienvenida generan 26 puntos que se distribuyen en los Embajadores de la Marca calificados hasta 7 niveles de pago. Consulta las siguientes tablas para conocer más detalles sobre los pagos.

⚠Plexus no ofrece garantía de ingresos. Las ganancias personales variarán. Tu éxito depende de tu esfuerzo, compromiso, habilidad y capacidad de liderazgo. En 2020, las ganancias anuales promedio de todos los Embajadores de la Marca fueron de \$544. Consulta la Declaración anual de ingresos de Plexus.

Los siguientes son ejemplos de cómo se paga el BDN:

Por un paquete de bienvenida de \$112, se distribuyen \$25.00 a los primeros 2 Embajadores de la Marca calificados de la línea ascendente y también se distribuyen Puntos Plexus hasta 7 niveles de pago de esta forma:

1. ^a línea ascendente calificada	\$20.00	Nivel de pago 1	6 Puntos Plexus
2. ^a línea ascendente calificada	\$5.00	Niveles de pago 2-3	5 Puntos Plexus
		Nivel de pago 4	4 Puntos Plexus
		Nivel de pago 5	3 Puntos Plexus
		Nivel de pago 6	2 Puntos Plexus
		Nivel de pago 7	1 Punto Plexus

Por un paquete de bienvenida de \$112, se distribuyen \$25.00 a los primeros 2 Embajadores de la Marca calificados de la línea ascendente y también se distribuyen Puntos Plexus hasta 7 niveles de pago de esta forma:

1. ^a línea ascendente calificada	\$20.00	Nivel de pago 1	6 Puntos Plexus
2. ^a línea ascendente calificada	\$5.00	Niveles de pago 2-3	5 Puntos Plexus
		Nivel de pago 4	4 Puntos Plexus
		Nivel de pago 5	3 Puntos Plexus
		Nivel de pago 6	2 Puntos Plexus
		Nivel de pago 7	1 Punto Plexus

Por un paquete de bienvenida de \$112, se distribuyen \$25.00 a los primeros 2 Embajadores de la Marca calificados de la línea ascendente y también se distribuyen Puntos Plexus hasta 7 niveles de pago de esta forma:

1. ^a línea ascendente calificada	\$20.00	Nivel de pago 1	6 Puntos Plexus
2. ^a línea ascendente calificada	\$5.00	Niveles de pago 2-3	5 Puntos Plexus 4
	\$7.50	Nivel de pago 4	4 Puntos Plexus 3
	\$5.00	Nivel de pago 5	3 Puntos Plexus 2
		Nivel de pago 6	2 Puntos Plexus 1
		Nivel de pago 7	1 Punto Plexus

Por un paquete de bienvenida de \$112, se distribuyen \$25.00 a los primeros 2 Embajadores de la Marca calificados de la línea ascendente y también se distribuyen Puntos Plexus hasta 7 niveles de pago de esta forma:

1. ^a línea ascendente calificada	\$20.00	Nivel de pago 1	6 Puntos Plexus
2. ^a línea ascendente calificada	\$5.00	Niveles de pago 2-3	5 Puntos Plexus 4
	\$7.50	Nivel de pago 4	4 Puntos Plexus 3
	\$5.00	Nivel de pago 5	3 Puntos Plexus 2
		Nivel de pago 6	2 Puntos Plexus 1
		Nivel de pago 7	1 Punto Plexus

Importante: Si el inscriptor es un Cliente VIP que ganó crédito de productos por su paquete de bienvenida, entonces los BDN se pagan solo del nivel 2 hacia arriba.

Importante: A fin de calificar para comisiones semanales:

- 1) Tu Membresía Anual de Plexus® (MAP) debe estar paga y al día.
- 2) Estás clasificado como un Embajador de la Marca para el final del ciclo de comisiones semanales(11:59 p. m. ET del sábado)
- 3) Tienes al menos 100 VP en el mes actual para el final del ciclo de comisiones semanales (11:59 p. m.ET del sábado), O
- 4) Fuiste calificado el mes anterior, O
- 5) Eres un nuevo Embajador de la Marca en tu primer mes.

4. Puntos Plexus

Puedes ganar Puntos Plexus por cada Cliente VIP en tu línea descendente que tenga al menos 25 VP o que haya comparado un paquete de bienvenida ese mes. También ganas Puntos Plexus por cada Embajador de la Marca en tu línea descendente que tenga por lo menos 50 VP o que haya comprado un paquete de bienvenida ese mes. La cantidad de puntos que ganas por cada uno depende de su VP del mes, su posición en tu línea descendente y cuántos niveles estás calificado para ganar dependiendo de tu Rango de Pago. Tu Rango de Pago determinará tu potencial de ganancia total de Puntos Plexus, lo que te permite ganar todos los Puntos Plexus disponibles para ese Rango en particular hasta, pero sin incluir, el requisito mínimo de puntos del siguiente rango.

Ej.: Esto quiere decir que si tu Rango de Pago es Oro, eres elegible para ganar Puntos Plexus hasta, pero sin incluir, el requisito mínimo de 250 puntos para Oro Sr. (que es el siguiente rango).

Al final de cada mes, los Puntos Plexus que hayas ganado se suman y se multiplican por el valor de un Punto Plexus para ese mes (véase más abajo). Al patrocinar nuevos Clientes VIP o Embajadores de la Marca, y ayudar a Embajadores de la Marca ya existentes en tu organización para que patrocinen a nuevos Clientes VIP o Embajadores de la Marca, aumentarás la cantidad de Puntos Plexus que calificas para ganar.

Calificando para los niveles: Mientras más alto sea tu Rango de Pago cada mes, tendrás derecho a ganar Puntos Plexus por más niveles. Este es un resumen

Rango de Pago

Embajador de la Marca
Embajador de la Marca Senior
Embajador de la Marca Plata
Embajador de la Marca Plata Senior
Embajador de la Marca Oro
Embajador de la Marca Oro Senior
Embajador de la Marca Rubí
Embajador de la Marca Rubí Senior
Embajador de la Marca Esmeralda
Embajador de la Marca Zafiro
Embajador de la Marca Diamante

Niveles por los que se paga

Nivel de pago 1
Niveles de pago 1 – 3
Niveles de pago 1 – 5
Niveles de pago 1 – 5
Niveles de pago 1 – 5
Niveles de pago 1 – 6
Niveles de pago 1 – 6
Niveles de pago 1 – 7
Niveles de pago 1 – 7
Niveles de pago 1 – 7
Niveles de pago 1 – 7

Asignación de Puntos Plexus®:

Por cada Cliente VIP o Embajador de la Marca que tenga al menos 100 VP, o que haya comprado un paquete de bienvenida en tu organización ese mes, la cantidad de Puntos Plexus que puedes ganar es:

Nivel de pago 1	6 Puntos Plexus
Niveles de pago 2-3	5 Puntos Plexus
Nivel de pago 4	4 Puntos Plexus
Nivel de pago 5	3 Puntos Plexus
Nivel de pago 6	2 Puntos Plexus
Nivel de pago 7	1 Punto Plexus

Por cada Cliente VIP o Embajador de la Marca que tenga 50-99 VP en tu organización ese mes, la cantidad de Puntos Plexus que puedes ganar es:

Nivel de pago 1	4 Puntos Plexus
Niveles de pago 2-4	2 Puntos Plexus
Nivel de pago 5-7	1 Puntos Plexus

Por cada Cliente VIP que tenga 25-49 VP en tu organización ese mes, la cantidad de Puntos Plexus que puedes ganar es:

Nivel de pago 1	2 Puntos Plexus
Niveles de pago 2-6	1 Puntos Plexus

Valor de un Punto Plexus

El valor de un Punto Plexus se determina al dividir la cantidad total de Puntos Plexus obtenidos por todos los Embajadores de la Marca en un cierto mes en la cantidad total de dinero en el equipo del Embajador de la Marca para ese mismo mes. El valor de un Punto Plexus variará ligeramente cada mes según la cantidad total de Puntos Plexus ganados y la cantidad de dinero en el Fondo del Embajador de la Marca.

Si cada Embajador de la Marca calificado vende un mínimo de 100 VP por mes, se estima que el valor de cada Punto nunca será inferior a \$1.80. **A medida que los Volúmenes Personales aumentan por encima de 100 VP mediante los pedidos personales y las ventas al por menor, los Puntos Plexus también aumentarán su valor.**

Ejemplo de puntos ganados

Este es un ejemplo de cómo podría ser tu organización:

Nivel	Nº de Embajadores de la Marca	Puntos por Embajador de la Marca	Total de puntos obtenidos
1	2	6	12
2	4	5	20
3	10	5	50
4	22	4	88
5	30	3	90
6	50	2	100
7	90	1	90
Totales	208		450

Si los Puntos Plexus ese mes se valoraran en \$1.80, tú ganarías \$810 (450 x \$1.80) por tus Puntos Plexus si estuvieras calificado para ganar por los 7 niveles de pago.

⚠Plexus no ofrece garantía de ingresos. Las ganancias personales variarán. Tu éxito depende de tu esfuerzo, compromiso, habilidad y capacidad de liderazgo. En 2020, las ganancias anuales promedio de todos los Embajadores de la Marca fueron de \$544. Consulta la Declaración anual de ingresos de Plexus.

5. Bono del Fondo Esmeralda

Del 50% del volumen comisionable de la compañía, 3% se aparta para el Fondo Esmeralda y se divide equitativamente entre los Embajadores de la Marca Esmeralda, Zafiro y Diamante calificados.

6. Bono del Fondo Zafiro

Del 50% del volumen comisionable de la compañía, 1% se aparta para el Fondo Zafiro y se divide equitativamente entre los Embajadores de la Marca Zafiro y Diamante calificados. Si un Embajador de la Marca califica para el Fondo Zafiro, también califica automáticamente para el Fondo Esmeralda.

7. Bono del Fondo Diamante

Del 50% del volumen comisionable de la compañía, 1% se aparta para el Fondo Diamante y se divide equitativamente entre los Embajadores de la Marca Diamante calificados. Si un Embajador de la Marca califica para el Fondo Diamante, también califica automáticamente para los Fondos Esmeralda y Zafiro.

8. Gana una Posición de Reingreso Diamante

Cuando alcanzas el rango de Embajador de la Marca Diamante, ganas la oportunidad de reingresar al programa con una posición adicional (segunda) que se ubicará directamente debajo de tu posición original (nivel 1). Tu posición de reingreso funciona precisamente como tu posición original y está sujeta a las mismas pautas, calificaciones y políticas.

La posición de reingreso es una oportunidad increíble porque te permite impulsar doblemente el potencial de ganancia de la red que desarrollas debajo de ti. Recibes dinero una vez por el volumen debajo de tu nueva posición y recibes dinero otra vez por el mismo volumen debido a tu posición original.

Importante: Debes tener 6,000 Puntos Plexus® en total en tu organización a fin de calificar para una Posición de Reingreso Diamante.

†Plexus no ofrece garantía de ingresos. Las ganancias personales variarán. Tu éxito depende de tu esfuerzo, compromiso, habilidad y capacidad de liderazgo. En 2020, las ganancias anuales promedio de todos los Embajadores de la Marca fueron de \$544. Consulta la Declaración anual de ingresos de Plexus.

Programa de automóvil de Plexus® y Bono de Estilo de Vida Beneficio Exclusivo para Embajadores Esmeralda, Zafiro y Diamante

Los Embajadores de la Marca calificados que alcanzan y mantienen la posición Esmeralda, Zafiro y Diamante en el Plan de Compensación de Plexus Worldwide tienen la oportunidad de participar en el Programa de automóvil de Plexus o en el Programa Bono de Estilo de Vida.

El Programa de automóvil de Plexus y el Programa Bono de Estilo de Vida son un incentivo diseñado para recompensar a nuestros Embajadores de la Marca más sobresalientes por sus continuos esfuerzos, ofreciéndoles la oportunidad de ganar un bono mensual para un lujoso automóvil o un bono en efectivo mensual de estilo de vida.

A fin de calificar para el Programa de automóvil de Plexus o el Programa Bono de Estilo de Vida, debes reunir los siguientes requisitos:

1. Debes ser un Embajador de la Marca Plexus activo en buenos términos.
2. Debes alcanzar el rango de Esmeralda, Zafiro o Diamante.

Programa de automóvil de Plexus

Los Embajadores de la Marca Plexus que califiquen para el Programa de automóvil de Plexus comunicarán la adquisición de su compra o renta de un Lexus que califique a Plexus Worldwide. Los Embajadores de la Marca que califiquen recibirán el pago mensual de un bono para un automóvil de acuerdo con su rango y adhesión a las pautas del programa de automóvil de Plexus, las cuales pueden obtenerse al ponerse en contacto a plexuslexus@plexusworldwide.com.

Vehículos Lexus que califican:

- Opciones Lexus Esmeralda/Zafiro (solo blanco): ES, NX, RX y GX
- Opciones Lexus Diamante (solo negro): LS, GX, LX, RC y LC

El pago del bono mensual por automóvil es de \$600 para Embajadores Esmeralda, \$750 para Zafiro y \$1,200 para Diamante por mes (por hasta 36 meses) durante todo el tiempo en que mantengas posesión de un Lexus que califique, envíes anualmente una Prueba de Posesión y mantengas el rango de Esmeralda, Zafiro o Diamante¹.

Ten en cuenta: El bono para automóvil de Plexus varía según el país y no está disponible en México.

Programa Bono de Estilo de Vida de Plexus

Los Embajadores de la Marca Plexus que califiquen para el Programa Bono de Estilo de Vida de Plexus recibirán un bono mensual de estilo de vida de acuerdo con su rango y adhesión al Programa Bono de Estilo de Vida de Plexus, el cual puede obtenerse al ponerse en contacto a plexuslexus@plexusworldwide.com¹².

El pago del bono mensual de estilo de vida es de \$420 para Embajadores Esmeralda, \$525 para Zafiros y \$840 para Diamantes.

Se pagará tu primer bono para automóvil o de estilo de vida en la siguiente comisión mensual luego de que Plexus Worldwide reciba tu Prueba de Posesión y/o documentos de confirmación de recibo firmados.

Los pagos de los bonos se incluirán en el total de ingresos de fin de año del Embajador de la Marca.

¹ Embajadores de la Marca de Alaska, Hawái y Puerto Rico: Bono de Automóvil de Plexus – Esmeralda (\$850), Zafiro (\$1,000) y Diamante (\$1,450). Bono de Estilo de Vida de Plexus – Esmeralda (\$595), Zafiro (\$700) y Diamante (\$1,015).

² Si el rango de pago de un Embajador de la Marca desciende por debajo de Esmeralda durante dos meses consecutivos, este no recibirá el Bono de Automóvil o de Estilo de Vida a partir del segundo mes. Por ejemplo, si un Embajador de la Marca tiene un Lexus Diamante calificado y su rango de pago desciende de Diamante a Zafiro durante dos meses consecutivos, recibirá el Bono de Automóvil de \$750 (nivel Zafiro) a partir del segundo mes. Si el rango de pago de un Embajador de la Marca desciende de Diamante/Zafiro a Esmeralda durante dos meses consecutivos, recibirá el Bono de Automóvil de \$600 (nivel Esmeralda) a partir del segundo mes. Un Embajador de la Marca no recibirá el Bono de Automóvil o de Estilo de Vida hasta que recalifique como Esmeralda, Zafiro o Diamante.

*Estas cifras no representan las ganancias o pérdidas de un Embajador de la Marca, ya que no considera los gastos incurridos por un Embajador de la Marca en la operación o promoción de su negocio. Los gastos estimados pueden incluir, entre otros, el costo de la Membresía Anual de Plexus, el pago del costo de renovación, la compra de productos para consumo personal, la compra de muestras de productos, los costos de envío, los costos de transporte, los gastos de capacitación y educación, el equipo necesario para hacer negocios, gastos de viajes y gastos varios. En algunos casos, estos costos pueden exceder las cantidades ganadas por un Embajador de la Marca. Plexus no garantiza los ingresos. Tu éxito depende de tu esfuerzo, compromiso, capacidades y habilidades de liderazgo.

¹² Esta declaración de ingresos tiene como objetivo reflejar las ganancias promedio de los Embajadores de la Marca en aquellas jurisdicciones donde se permiten las declaraciones de ingresos. Las declaraciones de ingresos no están permitidas en Massachusetts y Wyoming. Ponte en contacto con tus autoridades locales para más información.

Conceptos Importantes para recordar sobre el Plan de Compensación de Plexus®

<p>Calificando para comisiones</p>	<p>A fin de ganar comisiones y bonos, debes mantenerte calificado hasta que hayan finalizado las comisiones.</p> <p>Para calificar para comisiones semanales: Tu Membresía Anual de Plexus (MAP) debe estar paga y al día. Debes tener al menos 100 VP en el mes actual, O OFuiste calificado el mes anterior, OOeres un nuevo Embajador de la Marca en tu primer mes.</p> <p>Para calificar para comisiones mensuales: Tu Membresía Anual de Plexus (MAP) debe estar paga y al día. Debes tener al menos 100 en Volumen Personal (VP) antes de la fecha de finalización del ciclo mensual o eres un nuevo Embajador de la Marca que compró un paquete de bienvenida dentro de ese mes.</p> <p>Si no calificas, no podrás cobrar los bonos y comisiones, y las comisiones se comprimirán y se dirigirán a Embajadores de la Marca calificados en tu línea ascendente. Puedes verificar tu estatus de Calificación en tu Oficina Virtual.</p>
<p>Volumen comisionable</p>	<p>Volumen Personal total en toda la Compañía.</p>
<p>Políticas y procedimientos de conformidad</p>	<p>Se prohíbe a los Embajadores de la Marca vender productos de Plexus mediante Internet, excepto a través de los sitios web personalizados que la compañía ofrece a sus Embajadores de la Marca. A fin de proteger a los Embajadores de la Marca y a la compañía, esta política se hará cumplir estrictamente. También existen restricciones en cuanto a cómo y dónde un Embajador de la Marca Plexus puede vender productos de Plexus al por menor.</p> <p>Para consultar una copia completa de las Políticas y Procedimientos de Plexus, visita la sección Biblioteca de Recursos de la Oficina Virtual de los Embajadores de la Marca.</p>
<p>Compresión</p>	<p>Si un Embajador de la Marca en tu organización no califica durante un cierto mes, ocurrirá lo siguiente:</p> <p>Durante el cálculo de comisiones, la posición del Embajador de la Marca que no califica desaparecerá temporalmente y el siguiente Embajador de la Marca calificado ascenderá, o “se comprimirá”, y tomará esa posición. Debido a esto, el Embajador de la Marca que no califica y el nivel inicial de su línea descendente permanecerán iguales, pero su nivel de pago cambiará, y por lo tanto se ajustarán los puntos asignados según su nuevo nivel de pago.</p> <p>Esto garantiza que no pierdas ingresos debido a un Embajador de la Marca en tu organización que no haya logrado calificar ese mes.</p> <p>La compresión tiene el objetivo de ayudarte a ganar más dinero al eliminar posiciones en tu organización donde no ha habido actividad durante ese mes, o donde el Embajador de la Marca no ha logrado calificar.</p> <p>La compresión también impactará en tu línea descendente que esta patrocinada por Clientes VIP, ya que los Clientes VIP no califican para recibir comisiones.</p>
<p>Pierna</p>	<p>El término usado para describir a cada uno de tus Clientes VIP o Embajadores de la Marca patrocinados personalmente (nivel 1) y su equipo.</p>

<p>Niveles</p>	<p>Los niveles se determinan según quiénes sean los patrocinadores. Como Embajador de la Marca, tú eres nivel 0. Los Clientes VIP o Embajadores de la Marca que tú patrocines personalmente se consideran tu nivel 1. Los Clientes VIP y Embajadores de la Marca en tu nivel 1 que patrocinen serían tu nivel 2. Consiguientemente, esto continúa por muchos niveles hacia abajo.</p> <p>Por ejemplo: Si eres un Embajador de la Marca, y patrocinas personalmente a Mary Jones, Mary Jones estaría en tu primer nivel o nivel 1. Si luego Mary Jones patrocina a John Smith, John Smith sería el nivel 1 de Mary Jones, pero sería tu nivel 2.</p> <p>El Plan de Compensación de Plexus® te paga Puntos Plexus hasta 7 niveles de pago hacia abajo (incluyendo aquellos que normalmente se ubican debajo del Nivel 7 si se produce compresión) a partir de tu posición, dependiendo de tu Rango de Pago. El Bono de Desarrollo de Negocio paga a los Embajadores de la Marca 2 y 4 niveles hacia arriba.</p> <p>Si el inscriptor es un Cliente VIP que ganó crédito de productos por un paquete de bienvenida, entonces se paga BDN solo del nivel 2 hacia arriba.</p>
<p>Pago de comisiones mensuales</p>	<p>Según el Plan de Compensación de Plexus, las comisiones por ventas al por menor, los Puntos Plexus, los Bonos por Logro y los Bonos de los Fondos Esmeralda, Zafiro y Diamante se pagarán mensualmente, y el pago se realizará el 15 del mes siguiente.</p>
<p>Rango de Pago</p>	<p>Si un Embajador de la Marca no logra calificar para su máximo nivel de logro por cualquier razón en un cierto mes, retendrá su título, pero se le pagará al nivel para el cual está calificado ahora.</p>
<p>Volumen Personal (VP)</p>	<p>El valor asignado a cada producto comisionable que tú o tus Clientes Minoristas compran.</p>
<p>Puntos Plexus</p>	<p>Puedes ganar Puntos Plexus por cada Cliente VIP en tu línea de descendente que tenga al menos 25 VP o que haya comprado un paquete de bienvenida. También ganas Puntos Plexus con cada Embajador de la Marca en tu línea descendente que tenga al menos 50 VP o que haya comprado un paquete de bienvenida. La cantidad de puntos que ganas depende de sus VP del mes, su posición en tu línea descendente y por cuántos niveles estás calificado para ganar dependiendo de tu Rango de pago.</p>
<p>Pierna Principal</p>	<p>La pierna en tu organización con la mayor cantidad de puntos en un ciclo de comisión mensual.</p>
<p>Embajador de la Marca calificado</p>	<p>Un Embajador de la Marca que está calificado de acuerdo con sus comisiones mensuales.</p>
<p>Pedido de suscripción</p>	<p>Una forma práctica de recibir los productos que amas cada mes.</p>
<p>Pago de comisiones semanales</p>	<p>Según el Plan de Compensación de Plexus, las comisiones por el Bono de Desarrollo de Negocio (BDN) se pagarán semanalmente, el viernes siguiente a la semana de la compra.</p>



Declaración de ingresos de Estados Unidos de 2020

Ingresos anuales de Embajadores de la Marca Plexus



Plexus se compromete a proporcionar a nuestros Embajadores de la Marca productos que cambian la vida y una oportunidad gratificante. La combinación de nuestros productos y la oportunidad puede ayudar a abrir la puerta al éxito personal y su potencial económico.

Nuestro Plan de Compensación está diseñado para proporcionar a nuestros Embajadores de la Marca Plexus la oportunidad de ganar comisiones por los productos vendidos, ya sea directamente a un cliente o mediante su página web personalizada.

¿Cuánto puedes ganar*?

- Los Embajadores de la Marca del 1% superior obtuvieron un promedio de \$37,553 anualmente; 50% del 1% superior obtuvo más de \$14,875.
- Los Embajadores de la Marca del 10% superior obtuvieron un promedio de \$5,081 anualmente; 50% del 10% superior obtuvo más de \$960.
- En 2020, un promedio de 14.4% de todos los Embajadores de la Marca inscribió al menos a 1 Embajador de la Marca activo y ganó ingresos (sin incluir las ganancias al por menor).
- Los ingresos promedio de todos los Embajadores de la Marca fueron de \$544.

¿Qué bonos puedo ganar?

Plexus tiene varias maneras de ganar bonos mediante su generoso Plan de Compensación. Estos son algunos de los ejemplos de los bonos que puedes ganar:

- Comisiones y bonos: Puedes ganar comisiones y bonos en función del volumen de ventas de tu organización de ventas y el rango que alcances (consulta los detalles del Plan de Compensación de Plexus).
- Fondos y bonos de Plexus: Si progresas a través de los rangos de logro, puedes ganar bonos y participar en diversos fondos de bonos (consulta los detalles del Plan de Compensación de Plexus).

¿Puedo obtener un reembolso?

Plexus tiene una garantía de devolución del dinero de 60 días para sus Clientes y Embajadores de la Marca. Para conocer más detalles, consulta nuestra Política de Reembolsos en plexusworldwide.com.

Además de nuestro reembolso del dinero de 60 días, Plexus hará la recompra de todo inventario actualmente comerciable adquirido dentro de los 12 meses a partir de la decisión de un Embajador de la Marca de rescindir, menos un costo de reabastecimiento de \$15. Para conocer más detalles, consulta la Política de Recompra en nuestras Políticas y Procedimientos.

*Estas cifras no representan las ganancias o pérdidas de un Embajador de la Marca, ya que no considera los gastos incurridos por un Embajador de la Marca en la operación o promoción de su negocio. Los gastos estimados pueden incluir, entre otros, el costo de la Membresía Anual de Plexus, el pago del costo de renovación, la compra de productos para consumo personal, la compra de muestras de productos, los costos de envío, los costos de transporte, los gastos de capacitación y educación, el equipo necesario para hacer negocios, gastos de viajes y gastos varios. En algunos casos, estos costos pueden exceder las cantidades ganadas por un Embajador de la Marca. Plexus no garantiza los ingresos. Tu éxito depende de tu esfuerzo, compromiso, capacidades y habilidades de liderazgo.

▣Esta declaración de ingresos tiene como objetivo reflejar las ganancias promedio de los Embajadores de la Marca en aquellas jurisdicciones donde se permiten las declaraciones de ingresos. Las declaraciones de ingresos no están permitidas en Massachusetts y Wyoming. Ponte en contacto con tus autoridades locales para más información.